



L'optique à domicile, un métier d'avenir et générateur d'opportunités

Le contexte inédit dans lequel nous a plongé la crise sanitaire a réaffirmé l'enjeu que représente **la prise en charge de la santé visuelle sur les lieux de vie**. Une situation sans précédent qui s'inscrit dans un environnement déjà favorable à la mobilité : développement des services à domicile, évolution des modes de vie, déserts médicaux, vieillissement de la population et non-recours aux soins.

"Notre raison d'être est que chacun accède à la santé visuelle sans se déplacer", affirme Matthieu Gerber, fondateur et président du 1^{er} réseau national d'opticiens itinérants, Les Opticiens Mobiles®. Une mission confirmée dans "l'Observatoire des parcours de soins des Français"* qui indique que **34% des Français souhaitent que leur opticien se déplace à leur domicile**.

Qu'il soit question de **création d'activité** ou de trouver un **nouveau relais de croissance**, la mobilité apparaît comme une solution d'avenir.

• **Vous êtes propriétaire de magasin (indépendant ou sous enseigne) ?**

Rejoindre Les Opticiens Mobiles® c'est l'opportunité de diversifier votre activité, d'accéder à de nouvelles clientèles, d'optimiser les agendas de vos collaborateurs et de proposer un service additionnel à vos clients.

• **Vous êtes opticien(ne) salarié(e), indépendant(e) ou jeune diplômé(e) ?**

Devenir Opticien Mobile, c'est choisir de (re)donner du sens à son métier en démocratisant l'accès à la santé visuelle, d'avoir du temps pour l'essentiel en aménageant son temps de travail selon ses envies, de valoriser ses compétences de professionnel de santé et ainsi de s'épanouir.

*Harris Interactive pour Santéclair, "Observatoire des parcours de soins des Français - Thème 5 : Les Français et l'optique", juin 2020

ÊTRE INDÉPENDANT(E) TOUT EN ÉTANT ACCOMPAGNÉ

La force des Opticiens Mobiles c'est d'accompagner leurs partenaires pour leur apporter toutes les clés de réussite :

- ✓ Parcours de formation initiale et continue
- ✓ Apport de rendez-vous
- ✓ Gestion du tiers-payant et de la relation avec les mutuelles
- ✓ Logiciels métiers dédiés au développement et au pilotage de l'activité

TÉMOIGNAGE



« Le contact avec les clients, l'attention à leurs besoins, le savoir-faire technique et le conseil sont au cœur de mon métier. »

Sandra, Opticienne Mobile - Sud Gard - Est Hérault

» **Pourquoi avoir rejoint Les Opticiens Mobiles® ?**

Avec l'optique en mobilité, je souhaitais pratiquer mon métier de façon différente, lui redonner tout son sens. J'ai débuté cette activité seule et très vite je me suis rendu compte de la difficulté. Avec Les Opticiens Mobiles®, je suis accompagnée et bénéficie d'une grande visibilité auprès de tous les clients : EHPAD, résidences seniors, entreprises et même les actifs qui ne souhaitent pas se rendre en magasin, particulièrement dans le contexte actuel.

» **Qu'est-ce qui te plaît le plus dans ce métier ?**

Sans aucun doute, la satisfaction d'apporter une solution aux clients en fonction de leurs besoins. Exercer sur rendez-vous me permet d'être 100% disponible pour le client et de nouer une relation personnalisée.